

Innustatud meeskonnas saab tööd

Õhk-vesi ja maakütte müügispetsialist



KELLE PÕHITÖÖKS ON

- uute klientide leidmine
- olemasolevate kliendisuhete hoidmine ja arendamine
- pidev turuolukorraga kursisolek
- klientidega kohtumine ja nende nõustamine
- müügipakkumiste koostamine
- müügiplaanide koostamine
- eelarve jälgimine ja täitmine
- müügi- ja projektide protsesside juhtimine

SOBID HÄSTI, KUI SUL ON

- kohusetundlikkus, lojaalsus ja täpsus
- eelnev tulemuslik müügitöö kogemus küttesüsteemide valdkonnas
- tehnilised teadmised ja praktilised kogemused küttesüsteemide planeerimisel
- hea läbirääkimiste ja meeskonna juhtimise ning motiveerimise oskus
- hea pingetaluvus, planeerimis- ja organiseerimisvõime
- arvuti kasutamise oskus (MS Office, AutoCad)
- eesti ja inglise keele oskus kõnes ja kirjas, vene keel suhtlustasandil (ka erialasel)
- B - kategooria autojuhiloa

KASUKS TULEB

erialane haridus (kesk-eri või kõrgem), enesetäienduse -ja arenemise soov, isikliku sõiduauto olemasolu.

TAGAME SULLE

suurepärase töökeskkonna, huvitava töö edukas ja arenevas ettevõttes, konkurentsivõimelise töötasu, töötamise rahvusvaheliselt tunnustatud kaubamärkidega, regulaarsed koolitused, toetava meeskonna.

Tööaeg: täistööaeg

Tööle asumise aeg: koheselt

Asukoht: Tallinn

Kandideerimiseks palume saata CV ja motivatsioonikiri aadressil

info@bestair.eu hiljemalt 25.01.2019

Kontaktandmed: Bestair Kaubandus OÜ, Kadaka tee 63, Tallinn
+372 606 4350 | info@bestair.eu | www.bestair.ee

Bestair on kütte-, jahutus- ja ventilatsiooniseadmete müügi, paigalduse ning hooldusega tegelev Eesti kapitalil põhinev ettevõtte, mis on edukalt tegutsenud üle 15 aasta Eestis ja Skandinaavias.

